

Riedel – четкое понимание задач и тенденций

Не секрет, что компания Riedel Communications усиливает свое присутствие и стремительно повышает бизнес-активность в России и СНГ. На выставке NAB2012 я встретился с управляющим директором компании Йоргом Хайсе (Jörg Heise) и директором по маркетингу Андреасом Хилмером (Andreas Hilmer), которые любезно ответили на несколько вопросов.

Михаил Житомирский: Какие новые устройства и системы Riedel демонстрирует на выставке?

Йорг Хайсе: Я думаю, их надо разделить на две категории, точнее взглянуть на них с точки зрения стратегии и с точки зрения оборудования. Что касается оборудования, то тут мне поможет Андреас Хилмер, а по части стратегии у меня есть довольно четкое видение ситуации. Здесь на выставке NAB Riedel позиционирует себя скорее как поставщик решений, а не просто производитель оборудования. И мы расширили ассортимент своих разработок далеко за пределы привычного всем спектра устройств, а именно, систем служебной связи, благодаря которым мы и стали известны в вещательной индустрии. Теперь мы можем предложить гораздо больше, причем как в плане оборудования, так и в

плане решений. В первом случае это ряд систем MediorNet, а во втором – выход далеко за рамки вещательной индустрии. Хочу подчеркнуть, что мы не пытаемся конкурировать с системными интеграторами, а просто готовы предложить нашим потребителям гораздо больше, чем просто системы служебной связи. Увидеть это можно на примере применения MediorNet в сочетании с аппаратурой Grass Valley – тут мы обеспечиваем подключение всех камер Grass Valley напрямую к MediorNet через базовые станции для дальнейшего распределения сигналов. Думаю, это хорошо иллюстрирует направление нашего технологического развития.

Также мы выпустили полную линейку аппаратуры SmartRack, эксплуатировать приборы которой можно с двух сторон, то есть пользователь имеет возможность вставлять модули в корпус со стороны как фронтальной панели, так и задней. Для системы предусмотрен широкий спектр интерфейсов, включая оптические, и она уже привлекла пристальное внимание посетителей выставки. Эта система станет хорошим дополнением к тому, что уже имеется в нашем портфеле.

Андреас Хилмер: К тому же мы расширили функциональность и MediorNet, добавив такие функции, как повышающее, понижающее и перекрестное преобразование сигналов. Прямо на стенде можно убедиться, что качество выполняемого системой MediorNet преобразования ничем не уступает качеству преобразования, которое осуществляется специализированным аппаратным конвертером. И мы уже получили много положительных отзывов от пользователей MediorNet, ведь это позволяет не только получить больше функций в одном устройстве, но уменьшить количество самих устройств, а это уже прямая экономия средств. К тому же такой подход дает больше свободы при конфигурации системы, ведь MediorNet позволяет динамически распределять ресурсы между различными устройствами в сети.

Йорг Хайсе: Хочу подчеркнуть, что с MediorNet мы «понимаем» сигналы видео, звука и данных. Не просто транспортируем

Михаил Житомирский

их, а именно «понимаем». Сигналы можно извлечь в любой точке сети, а кроме того, мы делаем то, чего обычно не делают системы, предназначенные только для транспортировки сигналов – преобразование сигналов.

Михаил Житомирский: А что Вы можете сказать об участии Riedel в приближающихся Чемпионате Европы по футболу и летней Олимпиаде в Лондоне, а также в зимних Олимпийских играх 2014 года в Сочи?

Йорг Хайсе: Интерес к нашему оборудованию и решениям велик, и мы активно участвуем в трансляциях всех трех этих спортивных событий. Рассмотрим их в хронологическом порядке. Начнем с Чемпионата Европы по футболу. У нас есть департамент проектов, который установил большое количество систем MediorNet в качестве инфраструктуры распределения сигналов на всех стадионах в Польше и Украине, где будут проходить матчи первенства. Кроме того, мы обеспечили эти стадионы системами служебной связи. Словом, для нас это будет крупнейшее событие самого высокого уровня. Как известно, мы довольно давно принимаем участие как поставщик оборудования и систем в чемпионатах мира и Европы по футболу, а потому рады, что УЕФА снова решило воспользоваться не только нашим оборудованием, но и опытом, приобретенным за многие годы сотрудничества.

Олимпиада в Лондоне – это вообще крупнейший проект, когда-либо выполненный нами, причем как по объему оборудования, так и по сложности проекта. Наша техника будет использоваться во время церемоний открытия и закрытия Игр.

Андреас Хилмер: Кроме того, наши системы будут установлены в Международном вещательном центре, в большинстве ПТС, мы предоставляем подавляющее большинство цифровых приемных терминалов, которые будут использоваться организаторами во время проведения Олимпиады. Общее число радиосистем Riedel на этих соревнованиях, если не ошибаюсь, составит порядка 18 тыс.



Система MediorNet Compact в корпусе SmartRack

Звоните
+7 (495) 9560472,
чтобы заказать
бесплатную
демонстрацию
у Вас

Интегрированные realtime-решения для студий, внестудийного производства и стадионов



ДОСТАВКА И МАРШРУТИЗАЦИЯ СИГНАЛА

- MEDIORNET
Волоконная realtime-медиасеть
- ROCKNET
Звуковая сеть
- RILINK **НОВИНКА**
Доставка сигналов в любую часть света

ОБРАБОТКА ВИДЕО

- Повышающее /Понижающее/
Кросс-преобразование
- Квадратор
- Кадровый синхронизатор
- Имбеддер/Деимбеддер
- Генератор тестовых сигналов
- OSD
- Вставка и отображение тайм-кода

ИНТЕРКОМ

- ARTIST
Цифровая матрица служебной связи
- PERFORMER
Цифровая Partyline-система
- ACROBAT
Цифровая беспроводная система служебной связи

РАЦИИ

- RIFACE
Радио интерфейс
- JUGGLER
Радио интерфейс TETRA
- AIR / PRO / MAX
Гарнитуры для раций
- MOTOROLA
Аренда раций



Система служебной связи Riedel в ПТС АНО «Спортивное вещание»

Йорг Хайсе: Что касается Олимпиады в Сочи, то и здесь мы вовлечены через нашего российского партнера АНО «Спортивное вещание» – все ПТС этой компании оснащены оборудованием Riedel – как системами служебной связи, так и MediorNet. В целом же «Спортивное вещание» приняло наш комплексный подход к распределению сигналов, чему в немалой степени способствовала тесная интеграция MediorNet и Artist. И мы благодарны «Спортивному вещанию» за возможность поддержать Олимпиаду 2014 года.

Надо сказать, что далеко не все тендеры еще завершены, и мы продолжаем участвовать в них и поддерживать Олимпийский комитет, стараясь в Сочи сделать то же, что мы делаем для Лондона и что уже сделали для многих предыдущих Олимпиад.

Михаил Житомирский: А что Вы можете сказать о бизнесе Riedel в России? Как он складывается и чего ожидать в ближайшем будущем?

Йорг Хайсе: Как немец, я не склонен торопить события, но могу сказать, что бизнес в России для нас очень важен и он быстро развивается. Год от года мы наблюдаем трехкратный рост, чему в немалой степени способствует профессионализм наших сотрудников в российском офисе – именно они добились такого успеха. Мы увеличили штат сотрудников российского офиса, а Алла Матвеевко теперь является нашим генеральным менеджером в России. Это усилило команду в организационном плане, а кроме того, мы дополнительно привлекли и опытных технических специалистов, что также будет способствовать росту нашего



Слева направо: Андреас Хилмер, Алла Матвеевко и Йорг Хайсе

бизнеса здесь, поскольку мы сможем лучше и быстрее предоставлять поддержку как пользователям, так и нашим партнерам. Важно и то, что до недавнего времени мы были в России только поставщиками оборудования, но теперь готовы обеспечить и услуги предоставления нашего оборудования и систем в прокат, что, несомненно, является хорошим знаком для наших партнеров, роль которых в развитии нашего бизнеса в России трудно переоценить.

Михаил Житомирский: Каковы тенденции развития систем служебной связи и вообще систем распределения сигналов?

Йорг Хайсе: Если рассматривать тенденции, то, на наш взгляд, нужно задуматься о двух вещах. Во-первых, это технический подход, а во-вторых, технологические достижения. Иными словами, нужно руководствоваться не только технологическими достижениями, но и целесообразностью применения того или иного решения для

конкретного клиента. Мы считаем, что важнее всего интегрированные решения. Чем лучше выполнена интеграция, тем больше проблем пользователя оказываются решенными. Мое общение с коллегами также подтверждает тенденцию, в соответствии с которой все стремятся разрабатывать интегрированные многофункциональные системы, а не просто отдельные устройства.

Очевидно также, что правила игры меняются, и все больше внимания уделяется формированию сетевой инфраструктуры на основе IP. Что еще важно для нас и на что Riedel ориентируется при разработке своих систем – это применение набора стандартов AVB (audio & video bridging), направленных

на обеспечение сетевого распределения сигналов видео и звука в режиме реального времени и на объединение этих сетей в единое целое. И мы не только движемся в этом направлении, но уже демонстрируем интерфейсы AVB. То есть, когда набор стандартов AVB будет принят в отрасли «де юре», Riedel окажется к этому полностью готов.

И в завершение я хочу сказать, что очень рад динамичному развитию российского рынка и тому, что мы активно развиваем свой бизнес, востребованы и имеем хорошую репутацию и надежных партнеров. Я благодарен всем, с кем мы сотрудничаем, и считаю, что нашим успехом мы во многом обязаны именно им – нашим партнерам. Кроме того, хочу заверить, что лично буду делать все возможное, чтобы российские вещатели получали самое современное оборудование, помогающее им предоставлять высококачественный контент не только российской, но и мировой аудитории.